**JUNIO DE 2021**

# COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR.

## ACTIVIDAD:

DESARROLLAREMOS EL TALLER DE COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR, ESTIMADO (A) APRENDIZ: EL EMPRENDIMIENTO ES UNA ACTITUD QUE HA ACOMPAÑADO A LA HUMANIDAD DESDE SIEMPRE, YA QUE ES LA CAPACIDAD QUE TIENEN LOS SERES HUMANOS DE REALIZAR ESFUERZOS ORIENTADOS HACIA EL LOGRO DE UNA META U OBJETIVO. DE ESTE MODO, A TRAVÉS DEL DESARROLLO DE SUS COMPETENCIAS, EL EMPRENDEDOR GENERA TRANSFORMACIONES EN SU ENTORNO QUE SE TRADUCEN EN BIENESTAR ECONÓMICO Y SOCIAL PARA LAS COMUNIDADES DONDE SU IDEA TIENE IMPACTO, CREANDO ASÍ UNA CULTURA DEL EMPRENDIMIENTO.

CON EL FIN DE DESCUBRIR Y POTENCIAR SU COMPORTAMIENTO EMPRENDEDOR, ESTA GUÍA DE APRENDIZAJE LE PERMITIRÁ IDENTIFICAR SUS CARACTERÍSTICAS Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS, FORTALECIENDO DE ESTE MODO SU PROYECTO DE VIDA Y FOMENTANDO UNA CULTURA DEL EMPRENDIMIENTO MEDIANTE LA GENERACIÓN DE BIENESTAR ECONÓMICO, SOCIAL Y TECNOLÓGICO DEL ENTORNO DONDE SU PROYECTO TENGA LUGAR.

LA PRESENTE GUÍA SE DESARROLLA EN VARIOS MOMENTOS, EN EL PRIMERO ENCONTRARÁ ACTIVIDADES DE REFLEXIÓN Y SABERES PREVIOS, EN EL SEGUNDO SE PROPONEN ACTIVIDADES ORIENTADAS A LA APROPIACIÓN Y CONSTRUCCIÓN DE CONOCIMIENTO, SIGUIENDO LA METODOLOGÍA CICLO DEL APRENDIZAJE VIVENCIAL, Y FINALMENTE ENCONTRARÁ ACTIVIDADES ENCAMINADAS A LA TRANSFERENCIA DE CONOCIMIENTO.

LEER LOS DOCUMENTOS DE LAS CARACTERISTICAS EMPRENDEDORAS PERSONALES INVESTIGAR Y DESARROLLAR LA TEMATICA E IMPLEMENTARLA FORTALECIONDO

ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO
INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION
aamartinez@sena.edu.co
3185462725

NUESTROS PROCESOS DE LOS PRODUCTOS PECUARIOS EN LA CRIA DE (GALLINAS PONEDORAS) TOMAR EVIDENCIA FOTOGRAFÍCA.

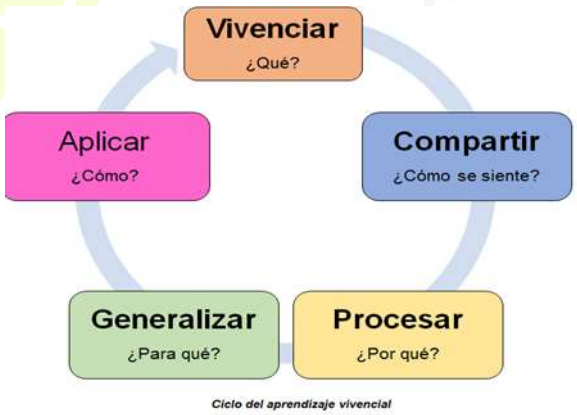
ESTA ACTIVIDAD DEBERÁN SER REALIZADA EL DÍA MIERCOLES DURANTE EL HORARIO ACORDADO PARA NUESTROS ENCUENTROS PRESENCIALES DE (08:00 AM 16:00 PM).

IMPLEMENTACION EN LA FORMACION DE LAS NORMAS DE BIOSEGURIDAD Y DAR CUMPLIMIENTO PARA CONTROLAR LA PROPAGACION DEL VIRUS DEL SARS COV 2 O COVID 19, APLICANDO DISTANCIAMIENTO SOCIAL, EL LAVADO DE MANOS Y EL USO OBLIGATORIO DE TAPABOCAS.

## DESARROLLO DEL TALLER

## ACTIVIDADES DE APROPIACIÓN DEL CONOCIMIENTO

A TRAVÉS DE LA METODOLOGÍA CICLO DEL APRENDIZAJE VIVENCIAL SE DESARROLLARÁN LAS ACTIVIDADES ORIENTADAS A LA APROPIACIÓN CONCEPTUAL, EL SIGUIENTE GRÁFICO REPRESENTA EL PROCESO



*Ciclo del aprendizaje vivencial*

**Conocer las Características Emprendedoras Personales según el desarrollo de las dimensiones de la responsabilidad emprendedora.**

**A través de la TDA (Técnica Didáctica Activa) Método por proyectos, cada aprendiz recibirá del instructor dos herramientas: el "Diario de Fortalecimiento y la Diana de Valoración", la primera, le permitirá hacer un seguimiento a sus características emprendedoras personales, y la segunda, le ayudará a realizar una autoevaluación de las mismas. Dichas herramientas las diligenciará después al finalizar las actividades propuestas y de acuerdo con**

ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO
INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION
aamartinez@sena.edu.co
3185462725

**las indicaciones del instructor. De igual manera, se tomará como eje para la reflexión y el análisis la pregunta movilizadora.**

**Participe activamente con su equipo en el desarrollo de la actividad DESAFÍO DE LA TORRE:**

**Vivenciar:**

**A través de esta actividad, los aprendices descubrirán las características emprendedoras personales relacionadas con la autoeficacia de la *persona:* cumplir compromisos, tomar riesgos moderados, persistencia, autoconfianza y, exigir eficiencia y calidad.**

**Conforme un equipo de cuatro personas y asuma uno de los siguientes roles:**

- **Tener los ojos cubiertos (1 aprendiz)**
- **Tener una mano atada a la espalda (2 aprendices)**
- **Tener sus dos brazos atados (1 aprendiz)**

**Construya con su equipo una torre de naipes, la más alta de manera vertical (medida del piso al techo), para ello atienda las indicaciones del instructor. Junto a sus compañeros, defina la estrategia más apropiada para el logro del objetivo.**

**Duración: 30 minutos**

**Compartir:**

**Una vez se finalicen las construcciones con su equipo reflexione sobre:**



- **¿Qué sintieron durante el desarrollo de la actividad?**
- **Si es equipo ganador, ¿qué sienten?**
- **Si el equipo tuvo la torre más baja ¿qué sienten?**
- ***Quienes tuvieron el rol de vendado* ¿cómo se sintieron durante el desarrollo del ejercicio?**
- ***Quienes tuvieron ambas manos atadas,* ¿cómo se sintieron durante el desarrollo del ejercicio?**

**Duración: 10 minutos**

ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO
INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION
aamartinez@sena.edu.co
3185462725

**Procesar:**

- **¿Qué estrategia se empleó para construir la torre? ¿Tuvo que emplear más de una estrategia? ¿Por qué?**

- **¿Se sintió tentado a romper las reglas y salirse de su rol, pese a la advertencia de descalificación? ¿Por qué?**
- **¿En algún momento se pensó en utilizar a al compañero vendado para la construcción de la torre? ¿Por qué?**

**Duración: 20 minutos**

**Generalizar:**

**Para construir una versión conceptual conjunta con el instructor efectúe lectura comprensiva del texto "Características emprendedoras asociadas a la autoeficacia de la persona" y en plenaria estructurar un concepto global.**

**Duración: 20 minutos**

**Aplicar:**

**Recapitule lo que considera valioso de aprender: *"¿cómo y de qué manera es aplicable a mi vida?".* Luego, señale en la Diana dónde se ubica en relación a las características emprendedoras personales analizadas y en el Diario de Fortalecimiento plantee y registre: "*¿dónde estoy y a dónde quiero llegar?".***

**Duración: 10 minutos**



**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**





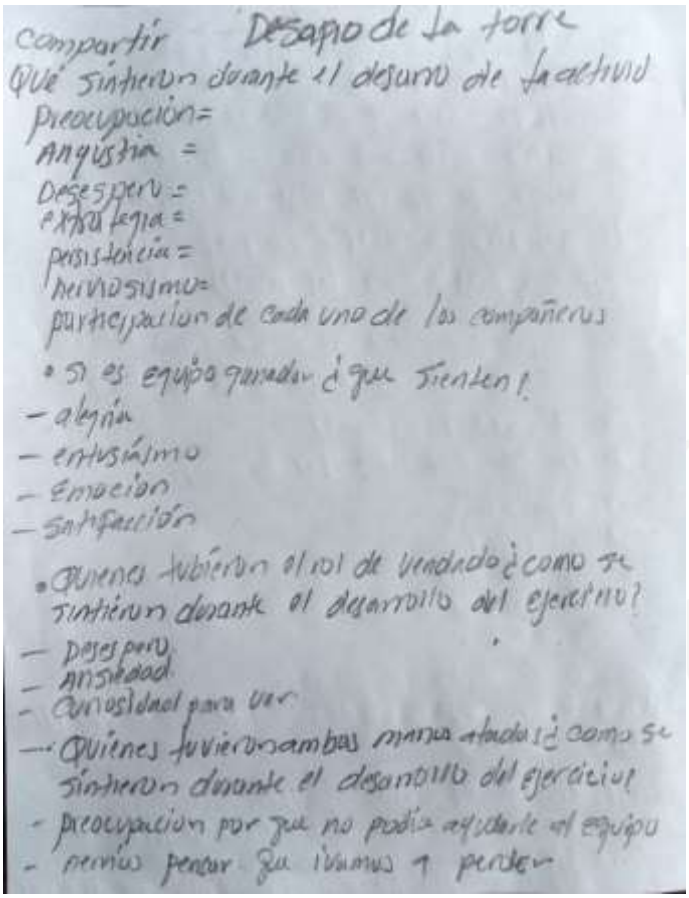


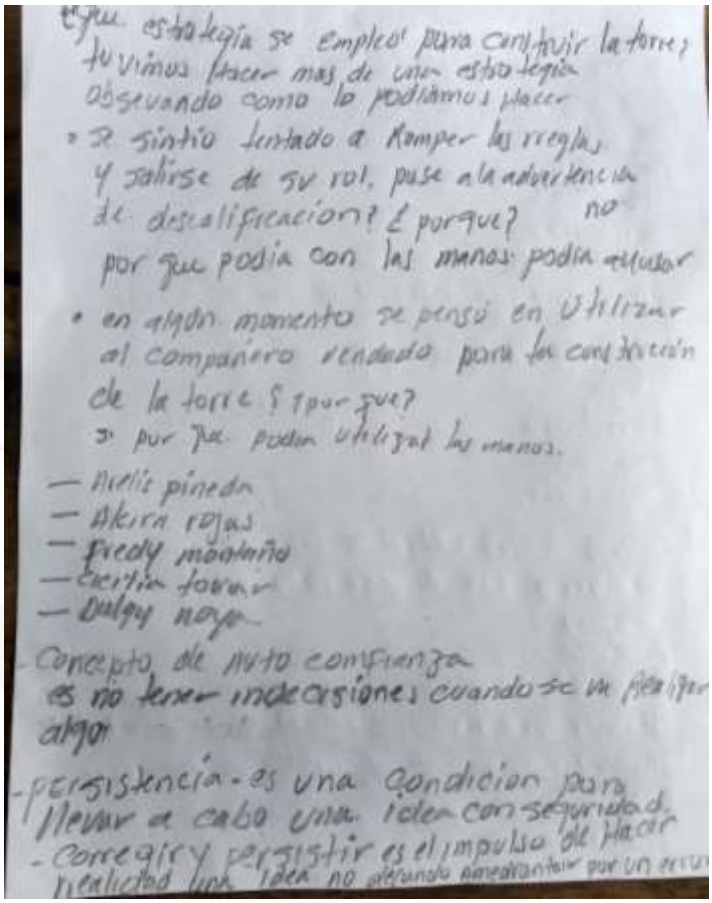



**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**

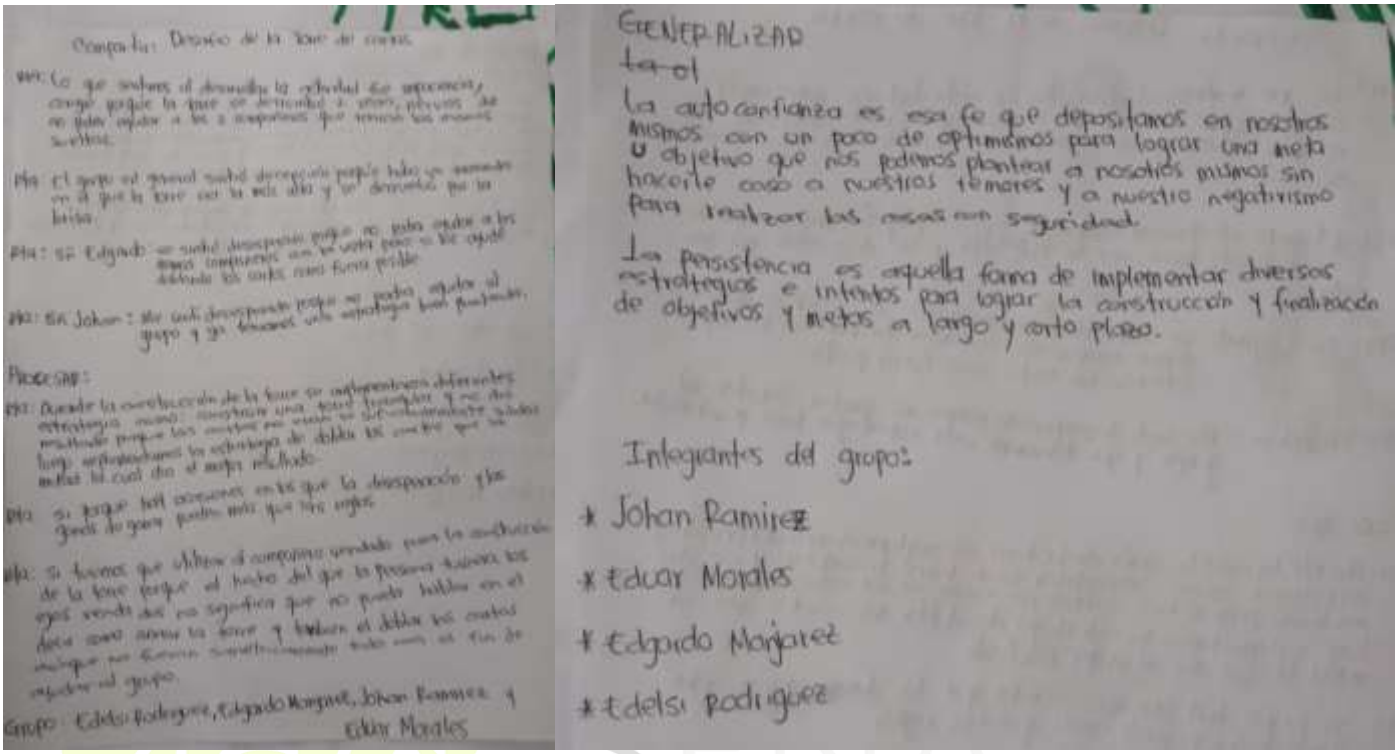





**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**



Compartir: Desafío de la torre de cartas

Procesos:

Grupo: Edelsi Rodriguez, Edgardo Marquez, Johan Ramirez y Edwar Morales

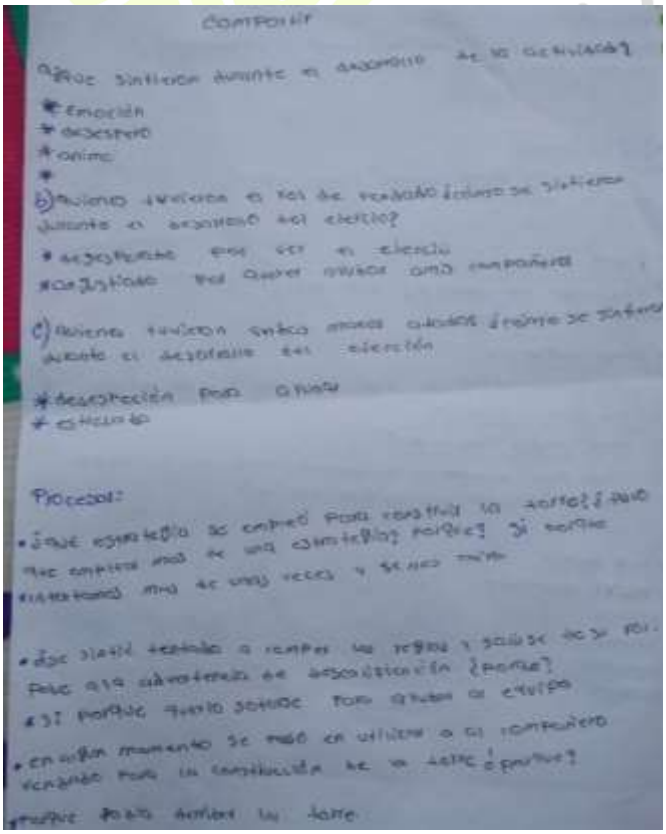
GENERALIZADO

La autoconfianza es esa fe que depositamos en nosotros mismos con un poco de optimismo para lograr una meta u objetivo que nos podemos plantear a nosotros mismos sin hacerle caso a nuestros temores y a nuestro negativismo para realizar las cosas con seguridad.

La persistencia es aquella forma de implementar diversos estrategias e intentos para lograr la construcción y finalización de objetivos y metas a largo y corto plazo.

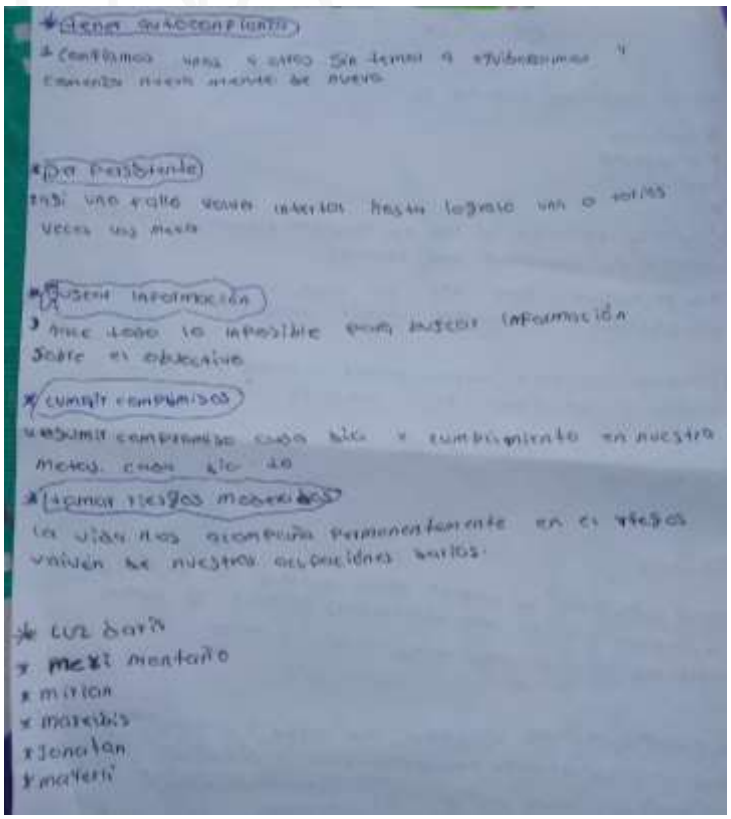
Integrantes del grupo:

* Johan Ramirez
* Edwar Morales
* Edgardo Marquez
* Edelsi Rodriguez



COMPARTIR

Procesos:



* Cumplir compromisos
* Asumir riesgos moderados
* cuz daris
* mexi montaño
* milton
* marcelis
* jonatan
* maferli

**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**

# DIANA DE VALORACION





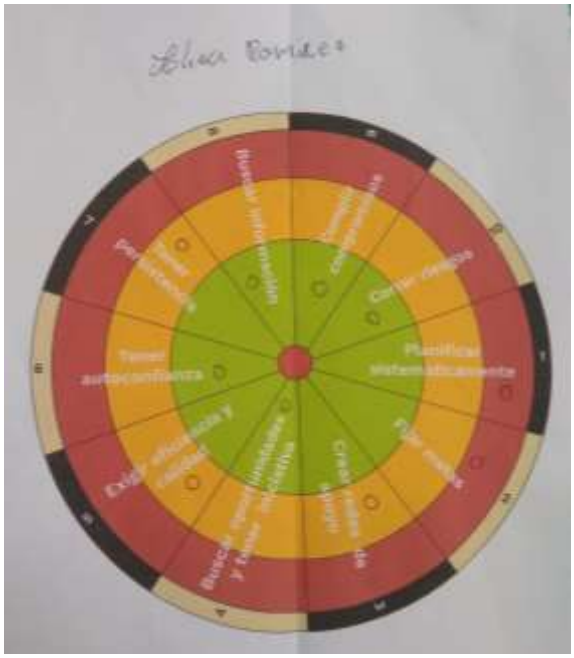





**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**









**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**






# DIARIO DE FORTALECIMIENTO



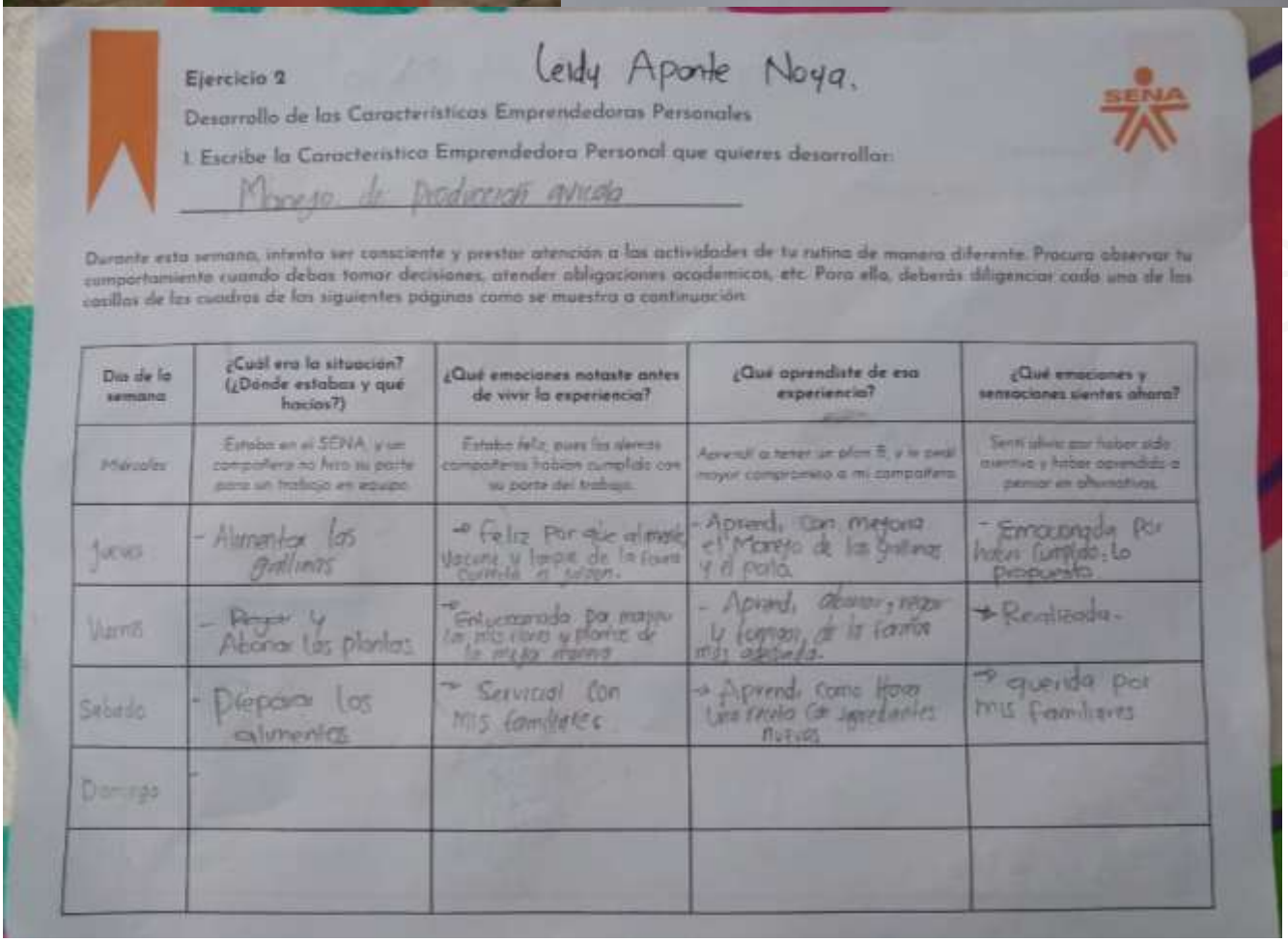


**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**






| Día de la semana | ¿Cuál era la situación? (¿Dónde estabas y qué hacías?) | ¿Qué emociones notaste antes de vivir la experiencia? | ¿Qué aprendiste de esa experiencia? | ¿Qué emociones y sensaciones sientes ahora? |
|---|---|---|---|---|
| Miércoles | Estaba en el SENA y un compañero no hizo su parte para un trabajo en equipo | Estaba feliz, pues los demás compañeros habían cumplido con su parte del trabajo. | Aprendí a tener un plan B, y le pedí mayor compromiso a mi compañero. | Sentí alivio por haber sido asertiva y haber aprendido a pensar en alternativas. |
| Jueves | - Alimentar las gallinas | → Feliz Por ello al medio Vacuno y limpie de la finca cuando el sitio. | - Aprendí, con mejora el Manejo de las Gallinas y el patio | - Encargada Por haber cumplido lo propuesto |
| Viernes | - Regar y Abonar las plantas | → Entusiasmada por mejorar las más claras y plantas de la mejor manera | - Aprendí, abonar, regar y fumigar, de la forma más adecuada. | → Realizada. |
| Sabado | - Preparar los alimentos | → Servicial con mis familiares | → ¿Aprendí como Hacer Una receta de ingredientes nuevos | → querida por mis familiares |
| Domingo | - | | | |
| | | | | |

**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**






Jose Trinida Arenga Lopez

**Ejercicio 2**

Desarrollo de las Características Emprendedoras Personales

1. Escribe la Característica Emprendedora Personal que quieres desarrollar:

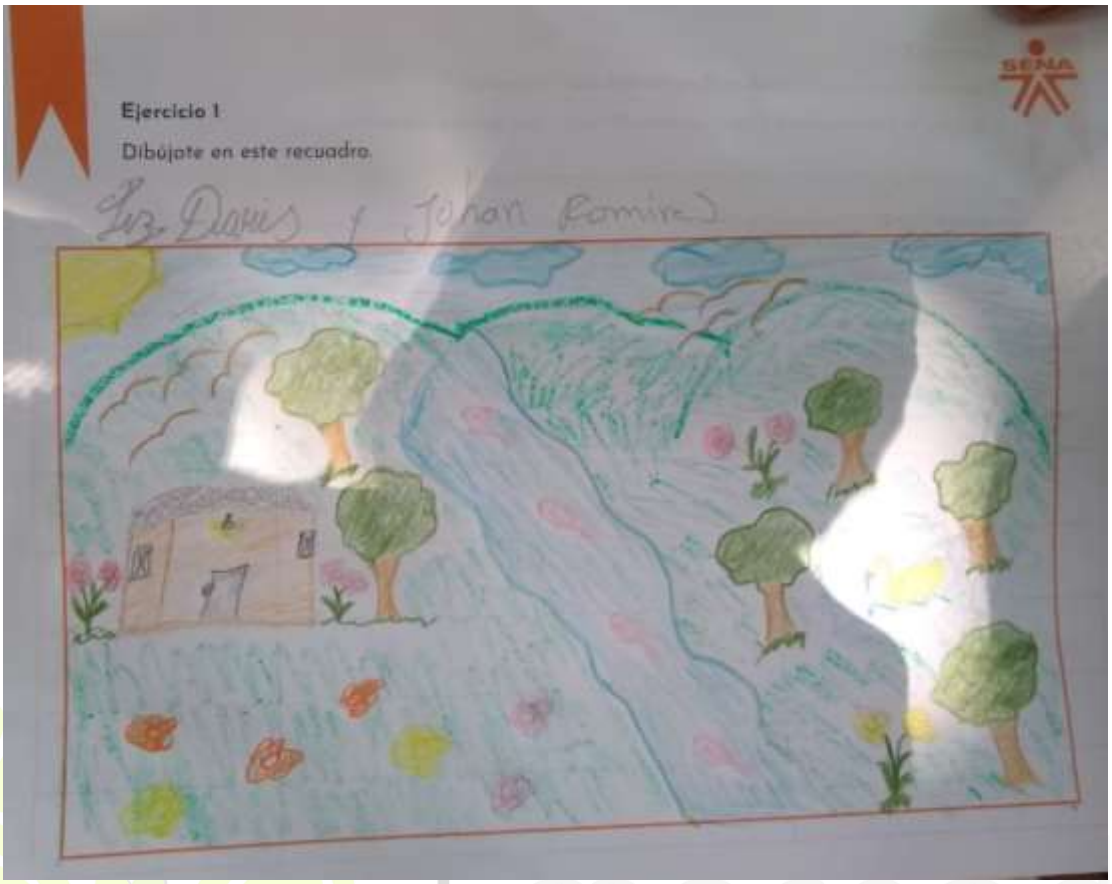
Campesino Agricultor

Durante esta semana, intenta ser consciente y prestar atención a las actividades de tu rutina de manera diferente. Procura observar tu comportamiento cuando debas tomar decisiones, atender obligaciones académicas, etc. Para ello, deberás diligenciar cada una de los casillas de los cuadros de las siguientes páginas como se muestra a continuación:

| Día de la semana | ¿Cuál era la situación? (¿Dónde estabas y qué hacías?) | ¿Qué emociones notaste antes de vivir la experiencia? | ¿Qué aprendiste de esa experiencia? | ¿Qué emociones y sensaciones sientes ahora? |
|---|---|---|---|---|
| Miercoles | Estaba en el SENA y un compañero no hizo su parte para un trabajo en equipo | Estaba feliz, pues los demás compañeros habían cumplido con su parte del trabajo | Aprendí a tener un plan B, y le pedí mayor compromiso a mi compañero | Sentí alivio por haber sido asertiva y haber aprendido a pensar en alternativas |
| Jueves | Me levanto y voy a darle a mayor el ganado | me siento feliz por que puede ayudar todo el ganado | Aprendí pastorear y darle mejor alimentación al ganado | Me siento Emocionado por que pude Saludado |
| Viernes | Riego las plantas y las abono. | Encantado por que Cada día mas me gustan mis plantas | Aprendí abonar mucho mejor mis plantas | - Retirado |
| Sabado | Cultivé platano | Alegre por que siento mas de lo esperado | Aprendí a tratar con mayoria el Suelo antes de cultivar | → Alegre |
| Domingo | Cuidar mis gallinas. | Asustado por Parte de mis animales Cada día me acostumbro a ellos | Aprendí a Vacunar, limpiar y alimentarlas Con mayoria. | → Fasinado |
| Lunes | Cultivo de Limon | Motivado por tener Una gran produccion | Aprendí a abonar y fumigar Con mayor frecuencia el cultivo | → Exitoso. |

**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**





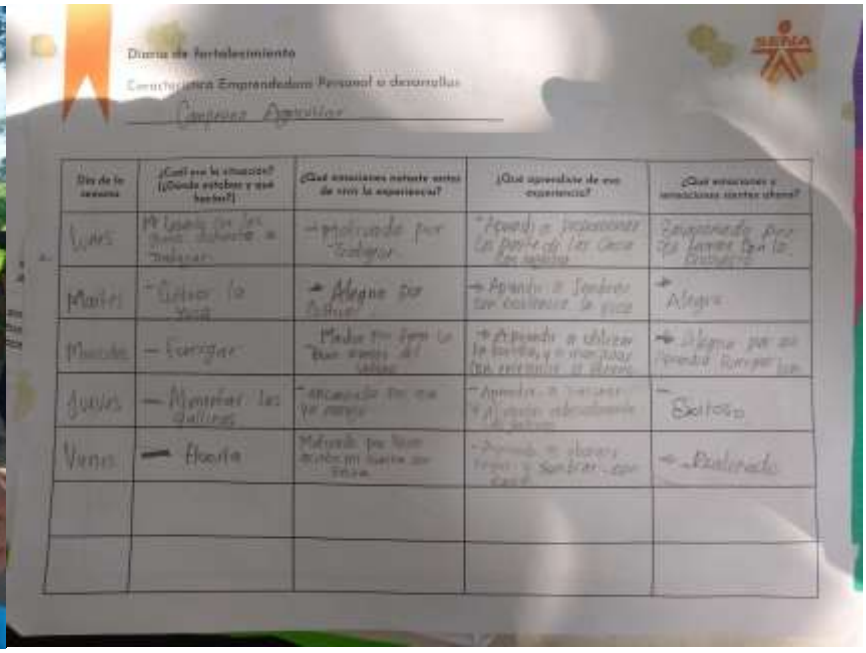


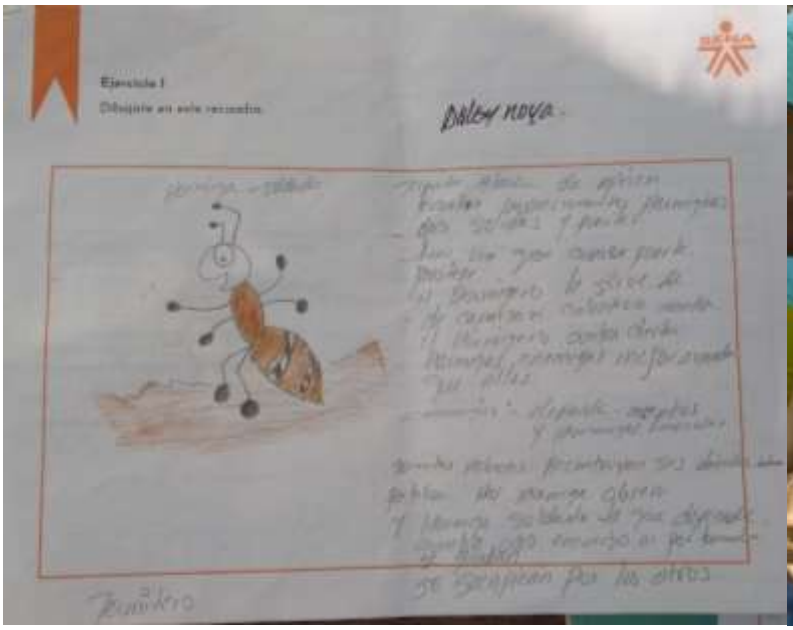


**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**








**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**



**PARA FINALIZAR SE FACILITA LA SOCIALIZACION DE SUS RESPUESTAS EN UN CONVERSATORIO ATENDIENDO A LAS ORIENTACIONES DEL INSTRUCTOR Y, CON EL GRUPO GENERAR LAS CONCLUSIONES DE LA ACTIVIDAD QUE PERMITIO A LOS APRENDICES DESCUBRIR LAS CARACTERÍSTICAS EMPRENDEDORAS PERSONALES RELACIONADAS CON LA AUTOEFICACIA DE LA PERSONA: CUMPLIR COMPROMISOS, TOMAR RIESGOS MODERADOS, PERSISTENCIA, AUTOCONFIANZA Y, EXIGIR EFICIENCIA Y CALIDAD.**

**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO
LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN

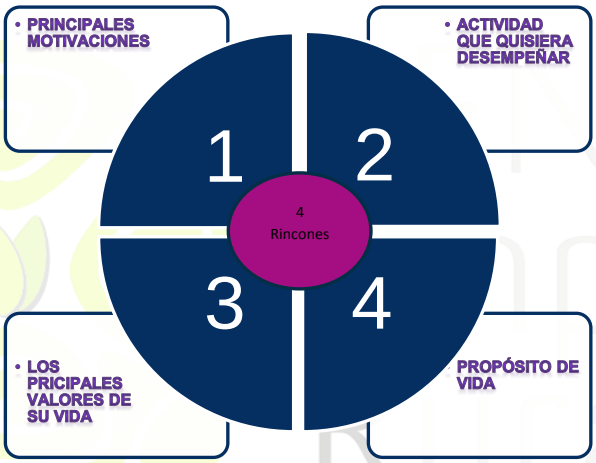
# PARTICIPE ACTIVAMENTE CON SU EQUIPO EN EL DESARROLLO DE LA ACTIVIDAD LOS CUATRO RINCONES

**VIVENCIAR:**



**ESTIMADO APRENDIZ, EL PRIMER PASO PARA HACER REALIDAD LOS PROYECTOS A FUTURO, CONSISTE EN VISUALIZAR AQUELLO QUE SE QUIERE LOGRAR, PARA DEFINIRLO, ES NECESARIO IDENTIFICAR SUS MOTIVACIONES PERSONALES. ESTO LE PERMITIRÁ RECONOCER DE DONDE VIENE ESE DESEO Y SERVIRÁ DE RECORDATORIO FRENTE A LAS DIFICULTADES QUE SE LE PRESENTEN.**

**PARTICIPE EN EL DESARROLLO DE LA ACTIVIDAD LOS CUATRO RINCONES, TIENE POR INTENCIÓN EL QUE IDENTIFIQUE SUS PRINCIPALES MOTIVACIONES Y EL PROPÓSITO DE VIDA QUE LO IMPULSA A LOGRAR LO QUE SE PROPONE.**




**DURACIÓN: 60 MINUTOS**

**COMPARTIR:**

**ATIENDA LAS ORIENTACIONES DEL INSTRUCTOR, SOCIALICE SU GRÁFICO, DESTACANDO LOS PUNTOS QUE RESULTARON DE MAYOR RELEVANCIA, COMENTE ¿QUÉ EMOCIONES / SENSACIONES / SENTIMIENTOS AFLORARON DURANTE EL EJERCICIO Y AL MOMENTO DE HACER LA PRESENTACIÓN?**

**DURACIÓN: 10 MINUTOS**

**PROCESAR:**

**EN PLENARIA COMPARTA AL GRUPO SUS RESPUESTAS A LOS SIGUIENTES CUESTIONAMIENTOS:**

- **¿CÓMO DEFINIÓ LAS MOTIVACIONES PARA EL LOGRO SUS OBJETIVOS? ¿QUÉ FACTORES INFLUYEN PARA LA DEFINICIÓN DE DICHAS MOTIVACIONES?**
- **AL MOMENTO DE PENSAR EN LA ACTIVIDAD QUE LE GUSTARÍA DESEMPEÑAR ¿QUÉ REFLEXIONES SURGIERON?**


ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO
INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION
aamartinez@sena.edu.co
3185462725

EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO
LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN

- ¿CUÁL CONSIDERA QUE FUE LA PREGUNTA MÁS COMPLICADA DE RESOLVER Y POR QUÉ?
- ¿QUÉ REFLEXIÓN LE GENERA CONOCER LA PERCEPCIÓN DE LOS DEMÁS APRENDICES?

**DURACIÓN: 15 MINUTOS**

**GENERALIZAR:**

**PARA CONSTRUIR UNA VERSIÓN CONCEPTUAL CONJUNTA CON EL INSTRUCTOR EFECTÚE LECTURA COMPRENSIVA DEL TEXTO "MOTIVACIONES Y COMPETENCIAS EMPRENDEDORAS" Y EN PLENARIA ESTRUCTURAR UN CONCEPTO GLOBAL.**

**DURACIÓN: 20 MINUTOS**

**APLICAR:**

**RECAPITULE LO QUE CONSIDERA VALIOSO DE APRENDER A PARTIR DE LAS SIGUIENTES PREGUNTAS:**

- ¿POR QUÉ ES IMPORTANTE IDENTIFICAR SUS MOTIVACIONES PARA EL LOGRO DE OBJETIVOS EN LA VIDA PERSONAL Y LABORAL?
- ¿CONSIDERA QUE IDENTIFICAR LAS MOTIVACIONES Y EL PROPÓSITO DE VIDA SON ASPECTOS IMPORTANTES EN SU VIDA PROFESIONAL Y PERSONAL?
- ¿QUÉ TAN APLICABLE ES LO QUE HA TRABAJADO EN SU VIDA COTIDIANA?

**DURACIÓN: 20 MINUTOS**

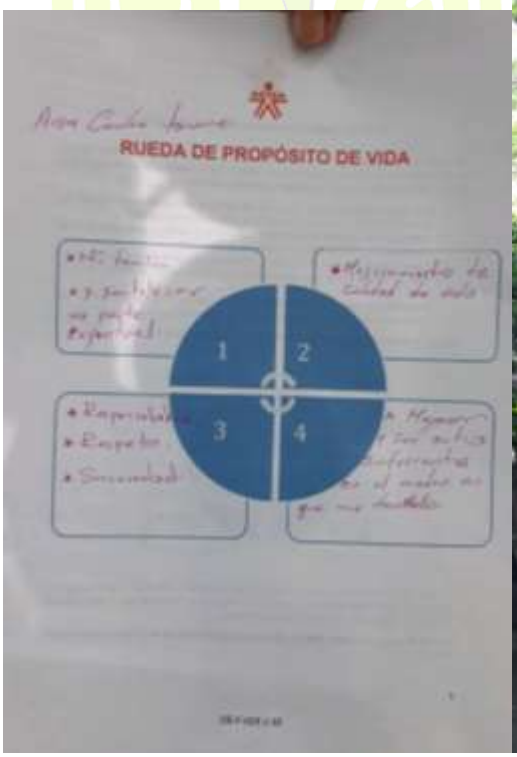





**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**

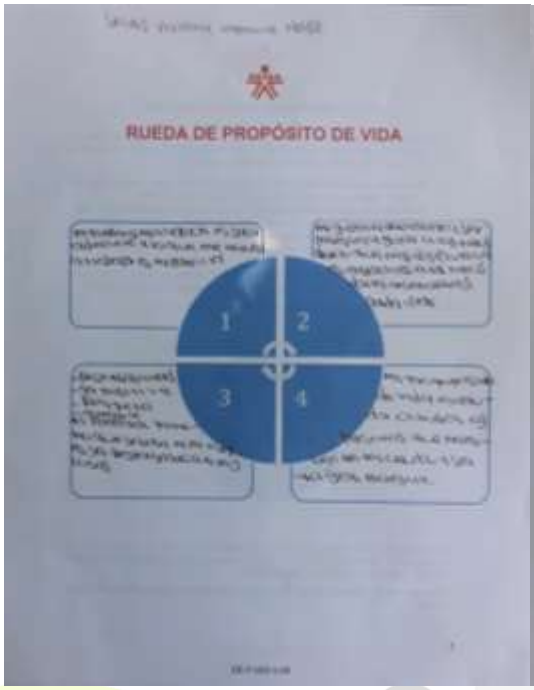


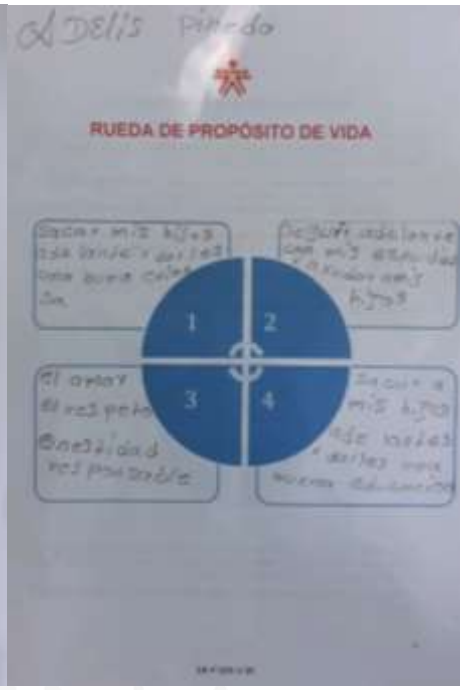


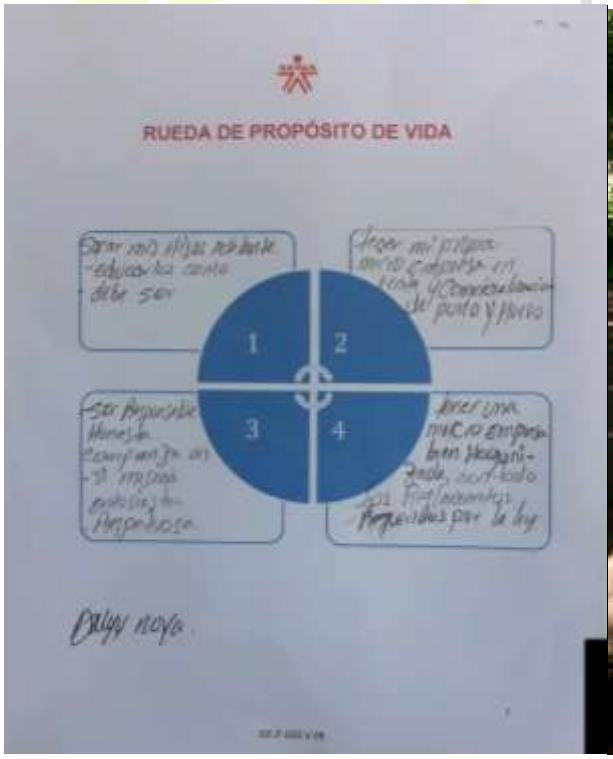



**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**



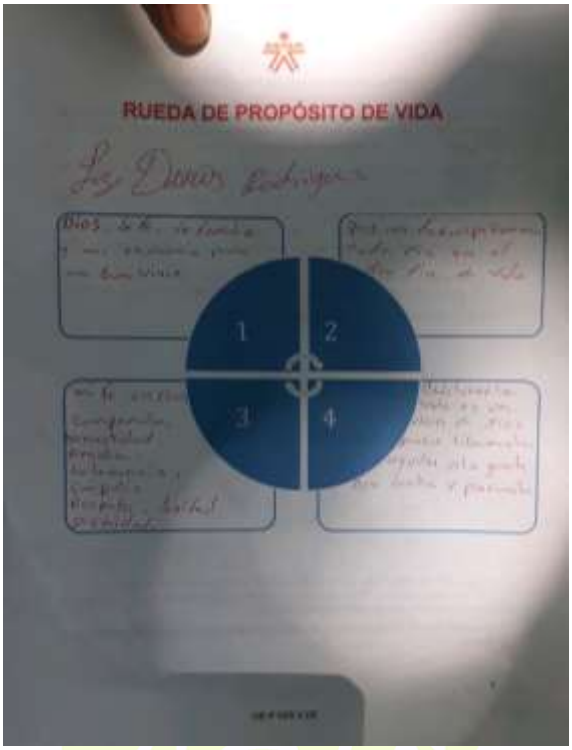



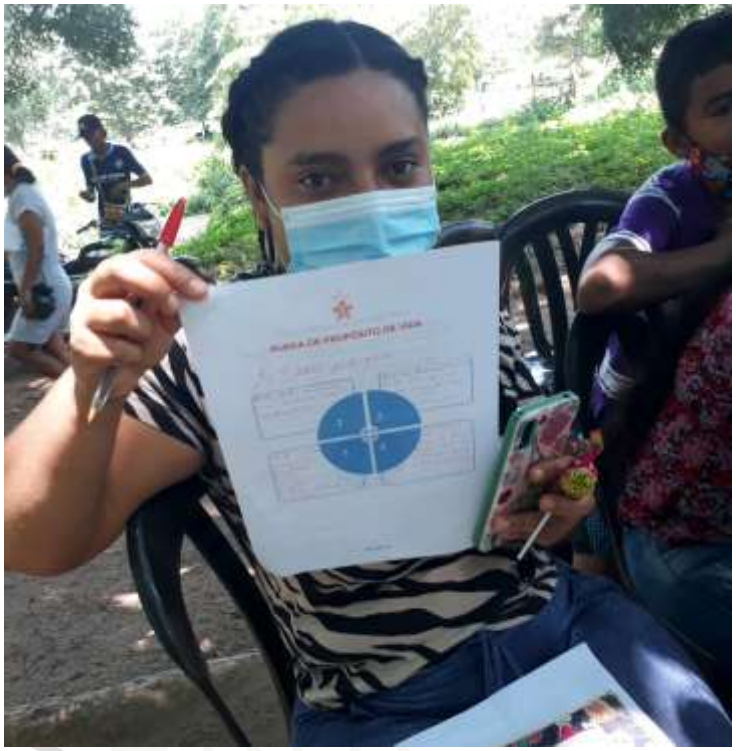






**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**

**EVIDENCIAS FICHA 2333583 EMPRENDIMIENTO EN PRODUCCION DE HUEVO**
**LA JAGUA DEL PILAR – VEREDA BERLIN**



**EN LA ACTIVIDAD "RUEDA DE PROPOSITO DE VIDA" LOS APRRENDICES DESARROLLARON LA HERRAMIENTA QUE LE AYUDARÁ A TENER PRESENTES ALGUNOS DE LOS ELEMENTOS QUE FORMARÁN PARTE DE SU VISIÓN EMPRENDEDORA Y GUÍAN EL LOGRO DE LA MISMA, EN CADA UNO DE LOS PARTICIPANTES DEL GRUPO DE FORMACION.**

**ANDRES ALFONSO MARTINEZ ROMERO**
**INSTRUCTOR: COMERCIALIZACION**
aamartinez@sena.edu.co
**3185462725**